

VANTAGGI

In qualità di partner Vertiv, avrai accesso a:

1. Partner Portal

Il Partner Portal è la tua principale via di accesso agli esclusivi vantaggi riservati ai partner, tra cui registrazione al Vertiv Deal, Rewards Program, contatti di supporto, ultime promozioni, ecc.

2. Vertiv University

Pensata per offrire una formazione commerciale e tecnica online completa, nonché per consolidare e monitorare in modo centralizzato le certificazioni di formazione sul campo e online.

3. Incentive Platform

Il Vertiv Rewards Program, disponibile per tutti i partner VPP di livello Silver e Authorized, offre promozioni e incentivi che ti ricompensano fin dall'inizio.

4. Supporto commerciale dedicato

I nostri addetti alle vendite altamente qualificati operano in stretta collaborazione con il tuo team per identificare e risolvere le criticità dei clienti e dare impulso ai ricavi per la tua azienda.

5. Strumenti di selezione e configurazione

Strumenti di selezione e configurazione dei prodotti di facile utilizzo, oltre a brochure, schede sui prodotti della concorrenza, case study e molto altro ancora.

6. Sezione marketing

Che il tuo obiettivo sia generare un maggior numero di potenziali clienti e opportunità o promuovere la tua partnership con Vertiv, le nostre risorse di marketing possono esserti utili.

Offri più soluzioni. Ottieni il massimo supporto. Massimizza profitti ed edge.

	AUTHORIZED SOLUTION PROVIDER	SILVER SOLUTION PROVIDER	GOLD SOLUTION PROVIDER	PLATINUM SOLUTION PROVIDER
Vantaggi				
Sconti sul Deal Registration	-	✓	✓	✓
Vertiv Incentive Program	✓	✓	-	-
Sconti a consuntivo	-	-	✓	✓
Apparecchiature dimostrative				
Not-For-Resale Demo Program	✓	✓	✓	✓
Marketing Funded Demo Program	-	-	In base al piano e alla certificazione tecnica concordati	Definito dal piano di marketing
Formazione commerciale e tecnica				
Autogestita online	✓	✓	✓	✓
Di persona in sede o webinar	-	✓	✓	✓
Vertiv Academy	-	-	In base al piano e alla certificazione tecnica concordati	In base al piano e alla certificazione tecnica concordati
Programmi specializzati per partner				
Accelerator Program	Su invito	Su invito	Su invito	-
Funded Head Program	-	-	-	Definito dal piano di marketing
Supporto marketing				
Accesso al portale per i partner	✓	✓	✓	✓
Accesso alla piattaforma di formazione	✓	✓	✓	✓
Contenuti e materiali di marketing	✓	✓	✓	✓
Strumento di configurazione delle soluzioni e strumenti di selezione dei prodotti	✓	✓	✓	✓
Fondi per lo sviluppo del mercato (MDF)	-	-	È richiesto un piano	Definito dal piano di marketing
Supporto per i partner				
Assistenza pre-vendita	✓	✓	✓	✓
Supporto tecnico	✓	✓	✓	✓
Account Manager dedicato	-	-	✓	✓
Assistenza ai progetti in loco	-	-	✓	✓
Portfolio specifico per i prodotti di canale	✓	✓	✓	✓
Pacchetto di benvenuto per i partner	✓	✓	✓	✓

Vertiv Partner Program – Requisiti minimi

	Entrate calcolate su trimestre Valuta	Formazione / Certificazione	Sconti consigliati per la Deal Registration
AUTHORIZED SOLUTION PROVIDER	Nessun minimo richiesto	Registrazione	Deal Registration non disponibile
SILVER SOLUTION PROVIDER	5K	Training online autogestiti	Sconto del 28% sul CPL
GOLD SOLUTION PROVIDER	25K	Training avanzati tecnici e di vendita definiti congiuntamente	Sconto del 29% sul CPL
PLATINUM SOLUTION PROVIDER	100K	Training tecnici o di vendita creati su misura	Sconto del 31% sul CPL

Diventa ora un partner di Vertiv!

Avvia la collaborazione con un'azienda (ne esistono solo due al mondo) in possesso delle competenze e di un portfolio di soluzioni completo che ti consentono di cogliere l'opportunità del valore di 2,4 miliardi di dollari rappresentata dalle infrastrutture edge e per data center nella regione EMEA. Al tempo stesso, Vertiv può offrire una maggiore redditività: non sarai infatti costretto a contendere con la concorrenza margini sempre più sottili con prodotti sovradistribuiti.

Ma, soprattutto, vogliamo che la tua azienda abbia successo e che sia in grado di garantire sempre un'esperienza di collaborazione intuitiva e uniforme, premiandoti fin dalla prima interazione.

VANTAGGI

7. Deal Registration

A partire dal livello Silver, registrando la tua partecipazione alle operazioni Vertiv puoi proteggere le tue opportunità in termini di prodotti e soluzioni Vertiv, soddisfare i tuoi requisiti in termini di supporto fornitori e aumentare i tuoi margini.

8. Rebate

A partire dal livello Gold, i partner che completano un piano di marketing e vendite congiunto possono usufruire di sconti a consuntivo su obiettivi di vendita concordati congiuntamente.

9. MDF

A partire dal livello Gold, i partner possono fare richiesta di fondi per lo sviluppo del marketing per apparecchiature dimostrative sulla base di un piano di business e di una certificazione di prodotto concordati congiuntamente.

10. Piano di marketing/ vendite personalizzato

I partner di livello Platinum e Accelerator in possesso di un piano di marketing e vendite concordato congiuntamente hanno accesso a fondi per lo sviluppo del marketing per attività concordate (ad esempio programmi per la generazione di potenziali clienti), così come a sconti a consuntivo avanzati.

Il nostro premiato Partner Program



EMPOWERING THE WORLD

Vertiv progetta, realizza e fornisce servizi alle infrastrutture critiche che servono per applicazioni vitali. Dai data center alle reti di comunicazione e alle strutture commerciali: abbiamo tutto quello che fa per voi.

Le nostre soluzioni per la gestione termica ed elettrica delle infrastrutture sostengono l'evoluzione di settori chiave come quello mobile e del cloud computing.



Entra in un team vincente

Le aziende di tutte le dimensioni si trovano ad affrontare problemi a livello di alimentazione, thermal management, accesso all'infrastruttura, monitoraggio, controllo e gestione. Le nostre soluzioni sono un valido aiuto per risolverli.

In qualità di partner, puoi avere la certezza che centinaia di addetti alle vendite e tecnici sono pronti a operare in stretta collaborazione con il tuo team per identificare, valutare e risolvere le sfide dei clienti.

Sfide dei clienti:

- Pianificazione delle potenze
- Thermal management e gestione dell'alimentazione
- Consolidamento
- Virtualizzazione
- Gestione delle risorse
- Accesso e gestione dell'autonomia operativa

Prodotti e soluzioni:

- Rack e PDU
- Alimentazione di backup tramite UPS
- KVM e console seriali
- Thermal Management
- Gestione e monitoraggio dell'infrastruttura
- Servizi