

VENTAJAS

Como partner de Vertiv, tendrás acceso a:

1. Portal de partners

El Portal de partners es tu puerta de acceso principal a beneficios exclusivos para partners, como el registro de proyectos, el programa de puntos, contactos de soporte, y además conocerás nuestras últimas promociones.

2. Vertiv University

Diseñada para proporcionar formación online técnica y de ventas, así como consolidar y realizar un seguimiento de las certificaciones de formación presencial y online en un mismo sitio.

3. Plataforma de incentivos

El programa de puntos de Vertiv está disponible para todos los partners VPP Silver y Autorizados con promociones e incentivos que empiezan a recompensarte desde el primer día.

4. Soporte de ventas exclusivo

Nuestro departamento comercial altamente cualificado trabaja junto con tu equipo para identificar y resolver retos del cliente e impulsar los ingresos de tu empresa.

5. Configuradores y selectores de ventas

Herramientas de configuración y selectores de productos fáciles de usar, así como catálogos, argumentarios frente a la competencia, casos prácticos y mucho más.





6. Recursos de marketing

Si quieres generar más clientes potenciales y oportunidades o promocionar tu asociación con Vertiv, nuestros recursos de marketing pueden ayudarte.

Ofrece más soluciones. Consigue el mejor soporte. Maximiza tus beneficios y obtén tu ventaja.

	 AUTHORISED SOLUTION PROVIDER	 SILVER SOLUTION PROVIDER	 GOLD SOLUTION PROVIDER	 PLATINUM SOLUTION PROVIDER
Ventajas				
Descuentos por registro de proyectos	-	✓	✓	✓
Programa de incentivos de Vertiv	✓	✓	-	-
Rebates	-	-	✓	✓
Equipos en demo				
Programa en demo no destinado a la venta	✓	✓	✓	✓
Programa en demo de marketing financiado	-	-	Según el plan y la certificación técnica acordados	Definido por el plan de marketing
Formación técnica y de ventas				
Online y a tu ritmo	✓	✓	✓	✓
Presencial u online	-	✓	✓	✓
Vertiv University	-	-	Según el plan y la certificación técnica acordados	Según el plan y la certificación técnica acordados
Programas especializados para partners				
Accelerator Program	Por invitación	Por invitación	Por invitación	-
Programa de Funded Head	-	-	-	Descuentos recomendados para el registro de proyectos
Soporte de marketing				
Acceso al Portal de partners	✓	✓	✓	✓
Acceso a la plataforma de formación	✓	✓	✓	✓
Contenido y materiales complementarios	✓	✓	✓	✓
Configurador de soluciones y selectores de productos	✓	✓	✓	✓
Fondos de desarrollo de marketing	-	-	Plan obligatorio	Descuentos recomendados para el registro de proyectos
Soporte para partners				
Soporte de preventa	✓	✓	✓	✓
Soporte técnico	✓	✓	✓	✓
Responsable comercial exclusivo	-	-	✓	✓
Asistencia para proyectos in situ	-	-	✓	✓
Portfolio de productos específicos de canal	✓	✓	✓	✓
Pack de bienvenida a partners	✓	✓	✓	✓

Requisitos mínimos para formar parte del Vertiv Partner Program

	Moneda trimestrales	Formación / Certificación	Descuentos recomendados para el registro de proyectos
 AUTHORISED SOLUTION PROVIDER	Sin valor mínimo	Registro	Registro de proyecto no disponible
 SILVER SOLUTION PROVIDER	5K	Cursos de formación online	28% de descuento sobre precio de lista
 GOLD SOLUTION PROVIDER	25K	Formación técnica y de ventas avanzada	29% de descuento sobre precio de lista
 PLATINUM SOLUTION PROVIDER	100K	Formación técnica y de ventas a medida	31% de descuento sobre precio de lista

¡Comienza tu viaje con Vertiv!

Comienza a trabajar con una de las dos únicas empresas de ámbito mundial con la experiencia y un portfolio completo de soluciones para abordar la oportunidad de infraestructura de Edge y centros de datos de 2400 millones USD en EMEA.

Al mismo tiempo, Vertiv puede ofrecer una mayor rentabilidad al no hacerte competir con otras empresas por márgenes cada vez menores con productos sobredistribuidos.

Y lo que es más importante: queremos que tu negocio tenga éxito. Somos coherentes y hacemos que trabajar con nosotros sea fácil en cada paso, recompensándote desde el primer instante.

VENTAJAS

7. Registro de proyectos

A partir del nivel Silver, asegúrate de que tus oportunidades de productos y soluciones de Vertiv están protegidas, se cumplen tus requisitos de soporte y aumentan tus márgenes registrando tu proyecto con Vertiv.

8. Rebates

A partir del nivel Gold, los partners que completen un plan de marketing y ventas conjuntas son aptos para rebates pagados según objetivos de ventas acordados conjuntamente.

9. Fondos de desarrollo de marketing

A partir del nivel Gold, los partners pueden solicitar fondos de desarrollo de marketing para equipos en demo según un plan de negocio y certificación de producto acordados conjuntamente.

10. Plan de ventas/marketing personalizado

Los partners Platinum y Accelerator con un plan de ventas y marketing acordado conjuntamente obtienen acceso a fondos de desarrollo de marketing para actividades acordadas como programas de generación de oportunidades y mejores rebates.

Premios recibidos por nuestro programa



POTENCIAMOS EL MUNDO

Vertiv diseña, construye y da servicio a la infraestructura crítica que potencia las aplicaciones vitales. Desde centros de datos hasta redes de comunicaciones e instalaciones comerciales; te damos soporte en todos los mercados.

Respaldamos los crecientes mercados de informática móvil y en la nube con soluciones de gestión de infraestructuras, alimentación eléctrica y gestión térmica.



Forma parte de un equipo ganador

Los problemas de alimentación eléctrica, gestión térmica, acceso a infraestructura, monitorización, control y gestión afectan a empresas de todos los tamaños; nuestras soluciones los evitan.

Como partner, puedes tener la seguridad de estar respaldado por el mejor soporte local y servicio técnico, listos para trabajar junto a tu equipo para identificar, evaluar y resolver los retos de los clientes.

Retos de los clientes:

- Planificación de capacidad
- Gestión térmica y administración de alimentación eléctrica
- Consolidación
- Virtualización
- Gestión de activos
- Acceso y gestión sin supervisión

Productos y soluciones:

- Racks y PDU
- SAI
- KVM y consolas serie
- Refrigeración de precisión
- Gestión y monitorización de infraestructuras
- Servicios