



Sobre a Empresa

A Union Sistemas e Energia é uma empresa nacional fundada em 1995, especializada em equipamentos de energia para missão crítica, como UPS, baterias VRLA, ar condicionado de precisão e Chaves Estáticas (STS). Tem também uma linha completa de equipamentos para gerenciamento de TI (Linha Avocent), bancos de carga e protetores de surto. Além disso, trabalha com uma linha completa de acessórios e softwares para gerenciamento de sites.

www.unionsistemas.com.br

Brasil

Alexandre Sayar é Gerente de Vendas da empresa **Union Sistemas e Energia**, do Brasil, que trabalha como integradora de soluções para infraestrutura e operações críticas, e compartilha sua experiência como parceiro estratégico da Vertiv.

Porque vocês escolheram a Vertiv como parceira de negócios?

Trabalhamos com a Vertiv há mais de 10 anos, e o fazemos porque é uma empresa que tem um nome e uma força de marca muito fortes e porque seus produtos gozam de excelência e reconhecimento internacional. Além disso, a Vertiv nos capacitou para vender produtos e prestar serviços no mercado. Hoje somos um parceiro, um braço da Vertiv no mercado brasileiro, para oferecer produtos, serviços e soluções.

O que significa para vocês ter recebido o prêmio de Melhor Solução de Eficiência Energética?

É um prêmio muito importante para a Union porque é um reconhecimento pelo trabalho que temos feito por mais de 10 anos.

Especificamente, o projeto que mereceu esse prêmio foi feito para um banco no Brasil, para quem fornecemos muitos equipamentos, principalmente soluções de ar condicionado de eficiência muito alta. Foram muitas unidades de chillers e o projeto teve um valor de mais de 2 milhões de dólares, e estamos muito agradecidos por esse reconhecimento.

No caso mencionado, quais foram as soluções e por que as escolheram?

O cliente exigia equipamentos de alta eficiência e por isso escolhemos os produtos da Vertiv de ar condicionado e chillers que atendessem as necessidades deste banco.

Quais benefícios as soluções da Vertiv que vocês implementaram trouxeram para seu cliente?

Os benefícios proporcionados por esses equipamentos de ar condicionado são grandes economias de energia elétrica nos próximos anos. Da mesma forma, a implementação desse projeto significará para o cliente um retorno do investimento em um prazo muito curto.

O que significa para vocês essa Conferência para Parceiros da Vertiv?

Esse evento é muito importante, em primeiro lugar porque consolida a Union dentro da Vertiv como um de seus principais parceiros e, segundo, pelo networking que fazemos aqui, não só com outros parceiros do Brasil, mas também com outras empresas da América. O relacionamento, comunicação e intercâmbio de experiências com as outras empresas foi muito importante.

O que você pode nos dizer sobre o programa de canais da Vertiv?

Esse programa é algo inovador no mercado nacional, já que traz muitos benefícios para os novos parceiros. Além disso, nos coloca em uma posição diferenciada e nos permite oferecer e vender soluções com uma lucratividade maior.

De que forma a Vertiv tem ajudado sua empresa?

A Vertiv tem ajudado muito a Union ao nos colocar em uma posição diferenciada no mercado através do apoio técnico e comercial, além de condições comerciais especiais e uma atenção muito boa em termos de marketing, o que nos permite realizar mais negócios. Por isso, a Vertiv é muito importante para a Union: porque nos permite ter mais oportunidades de negócios.

Caso de sucesso

Cliente: Instituição financeira no Brasil

Desafio: Equipamentos de alta eficiência energética

Solução:

- Equipamentos de ar condicionado
- Chillers

Resultado:

- Economia de energia elétrica muito grande para os próximos anos
- Retorno do investimento em prazo muito curto

Deseja participar ou conhece alguém com uma grande história para contar? Visite www.vertiv.com/casosdesucesso para ver exemplos e compartilhar sua história.