

Programa de Historias Exitosas de Clientes y Socios



Usted ha unido fuerzas con Vertiv para implementar las soluciones de continuidad digital y mantener los negocios en marcha y optimizados, con el fin de alcanzar los objetivos empresariales. ¡Usted está usando nuestros productos y servicios para crear ventajas competitivas en el mercado y esta es una historia digna de contarse! Permita que Vertiv intervenga a su favor. Valoramos nuestra relación, estamos dispuestos a compartir su éxito y tenemos los recursos y el alcance para decírselo al mundo.

¿Cómo funciona?

El proceso es simple. Una vez que acepte participar, iniciaremos conversaciones con usted y/u otros accionistas de la compañía. El equipo de Vertiv lo entrevistará con relación a su reciente aventura o proyecto exitoso. Profundizaremos en las necesidades críticas, cómo satisface usted dichas necesidades y los resultados obtenidos.

A partir de esta entrevista, elaboraremos una historia convincente para comercializar su éxito. Esta historia puede presentarse de muchas maneras según el nivel de participación. Mientras determinamos cómo alcanzar mejor sus objetivos de mercadeo, algunos de nuestros entregables son los siguientes:

- Testimonio o estudio de caso por video
- Estudio de caso escrito
- Comunicados de prensa
- Entrada del blog
- Diapositiva del éxito
- Citas

La manera como usamos su historia de éxito también puede variar:

- Publicación en sitios web
- Compartir contenido en redes sociales
- Relaciones de analistas de la industria/medios
- Publicación en medios comerciales
- Participación en conferencias
- Referencia de los clientes
- Presentaciones ejecutivas o de ventas
- Webcasts

Desea participar o conocer a alguien con una gran historia para contar?

Visite www.vertiv.com/casosdeexito para ver ejemplos y compartir su historia.



¿Qué hay para usted?

Con solo una inversión mínima de tiempo en esta oportunidad de mercadeo conjunto, puede obtener grandes beneficios:

Liderazgo intelectual

Al compartir la manera como su organización usa la innovación tecnológica para resolver los más grandes desafíos empresariales de la actualidad, puede ser reconocido por su experiencia y conocimientos industriales.

Reconocimiento de marca

Comercializar de forma consistente las capacidades únicas de su compañía para satisfacer las necesidades críticas que usted presenta a las audiencias clave.

Compromiso de los clientes

Las historias de éxito, comercializadas a través de múltiples canales de comunicación, demuestran claramente el valor que usted ofrece a sus clientes, el cual impulsa el interés y el compromiso.

Participación de mercado

Una mayor concienciación de las capacidades empresariales entre sus audiencias clave lleva a consultas que generan ventas, y con el tiempo, una mayor participación de mercado.

¿Qué hay para nosotros?

Su éxito es también el nuestro. Eso es lo principal. Y nadie puede explicar mejor que usted la manera como Vertiv satisface la demanda cada vez mayor de datos en el mundo. Su experiencia de primera mano, compartida mediante los estudios de caso y las historias de éxito, nos permite mejorar y crecer continuamente.

Vertiv.com | Oficinas centrales de Vertiv, 11300 Concord Terrace, Sunrise, FL 33323, Estados Unidos da América.

© 2019 Vertiv Group Corp. Todos los derechos reservados. Vertiv y el logo de Vertiv son marcas o marcas registradas de Vertiv Group Corp. Todos los demás nombres y logos a los que se hace referencia son nombres comerciales, marcas, o marcas registradas de sus dueños respectivos. Aunque se tomaron todas las precauciones para asegurar que esta literatura esté completa y exacta, Vertiv Group Corp. no asume ninguna responsabilidad y renuncia a cualquier demanda por daños como resultado del uso de esta información o de cualquier error u omisión. Las especificaciones son objeto de cambio sin previo aviso.